

Sales Management & Acquisition

USERTIMES

Usertimes ist ein junges Startup aus Karlsruhe. Wir brennen dafür, es Konzeptern, Designern und Entwicklern zu ermöglichen ihr Potential voll auszuschöpfen und exzellente Arbeit abzuliefern. Dafür entwickeln wir im Bereich UX/Usability passende Software, Services und Technologien.

Beginn: flexibel, ab Januar 2019
Ort: Karlsruhe, Oststadt
Gehalt: Wird im persönlichen Gespräch geklärt
Umfang: Vollzeit

Lead Scoring

Sales Funnel

Kundenbetreuung

CRM

Akquise

Sales Content

B2B

Software-as-a-Service

Was dich erwartet:

Vertriebsaktivitäten zu unseren Produkt- und Dienstleistungen in einem spannenden, jungen, wachsenden Markt, Raum für Eigeninitiative sowie individuelle und flexible Arbeitsgestaltung, langfristige Perspektive zur Mitgestaltung des Unternehmens

Was wir von dir erwarten:

Berufserfahrung im Vertrieb und Kundenkontakt, Affinität für Technologie und User Experience, sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, hohes Maß an Engagement, Eigenverantwortung, Teamfähigkeit und Unternehmergeist



Interesse geweckt?

Schicke uns ein formloses Motivationsschreiben per "Du" mit Lebenslauf an jobs@usertimes.io. Alles Weitere klären wir in einem persönlichen Gespräch. Bei Fragen melde dich gerne per Telefon oder E-Mail!